



Marketing Digital para la industria tecnológica B2B

Consigue más clientes en telecomunicaciones, tecnología, hardware, SaaS y Al.

•Google Ads

Google Ads es una solución eficaz para la industria de tecnológica que desean atraer más proyectos mediante publicidad en buscadores. Al mostrar anuncios relevantes justo cuando los clientes potenciales buscan soluciones integrales, Google Ads asegura que tu empresa esté visible en los momentos clave, aumentando la probabilidad de conversión y mejorando la captación de clientes B2B.

- Anuncios que aparecen al buscar en Google.
- •Segmentación basada en palabras clave.
- •Anuncios locales para atraer clientes por zona.
- Control total sobre el **presupuesto**.
- · Acceso a estadísticas detalladas para optimizar.

•El 67% de las decisiones de compra en tecnología se basan en reseñas, demostraciones de producto y casos de éxito.



numen HEACIS B2B IEEGS B2B t leads B2B + leads B2B numen-inbound.com

numen

Meta Ads

Meta Ads es una herramienta poderosa para empresas de tecnología y conectividad que buscan atraer más clientes, permitiéndoles llegar a audiencias específicas con anuncios altamente dirigidos.

Gracias a su capacidad para segmentar por intereses, ubicación y comportamientos en línea, Meta Ads ayuda a maximizar el retorno de inversión en publicidad digital, facilitando el crecimiento de tus clientes.

•El 94% de los compradores B2B comienzan su proceso de compra en Google

- •Segmentación precisa por ubicación.
- Anuncios **personalizados** según intereses.
- Destaca soluciones tecnológicas específicas.
- Medición detallada de resultados.
- •Clientes **potenciales** en FB e IG.

• Metodología Numen

QUE TE CONOZCAN

GENERAR INTERÉS

MOTIVARLOS PARA COMPRAR

MANTENERLOS INTERESADOS







shaeresa.delapaz@numen-inbound.com